

---

## 天弘基金 2026 届校园招聘及日常实习招聘计划

天弘基金成立于 2004 年 11 月 8 日，是经中国证监会批准设立的全国性公募基金管理公司之一，注册资本 5.143 亿元。2013 年，天弘基金与支付宝合作推出天弘余额宝货币基金，共同打造移动互联网时代的“首支互联网基金”。截至 2025 年 6 月 30 日，天弘公募基金管理规模 12,431.89 亿元，排名行业前列；非货币公募总规模 3891.02 亿元；成立以来累计为超过 7.5 亿公募用户创造收益 3,301.18 亿元。

成立 20 年来，天弘基金秉承“稳健理财，值得信赖”的经营理念，坚守客户第一的价值观，始终以“为天下人提供稳健、专业、便捷的理财服务”为使命，致力于成为持续领先的综合性资产管理公司，锐意进取、不断创新，受到了市场的广泛认可。

### 【面向 2026 届-校园招聘】

**招聘岗位：**行业研究、策略研究、信用研究、债券交易、互金业务经理、产品经理、机构销售、渠道销售（银行/券商）

**面向对象：**硕士及以上学历，2025 年 11 月-2026 年 8 月毕业生

**网申地址：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund>

**网申截止：**2025 年 11 月 15 日

如有任何问题，请发送邮件至 [zhaopin@thfund.com.cn](mailto:zhaopin@thfund.com.cn)

### 一、助理行业研究员（北京/上海）

#### 岗位职责：

- 1、深入进行行业研究，掌握行业动态及变化规律，为基金资产行业配置提出建议；
- 2、用各种合理的方式收集行业公司信息，对上市公司进行分析研究，提供分析及投资价值报告。

#### 任职要求：

- 1、硕士及以上学历，具备理工科背景优先，2026 年应届毕业生；
- 2、热爱研究，自驱力强，学习能力强，具有较强的逻辑思维能力；
- 3、踏实勤奋，抗压能力强，具备良好的团队合作及沟通能力。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

### 二、助理策略研究员（北京/上海）

#### 岗位职责：

- 1、大势跟踪：跟住资产配置和 A 股大势模型，及时针对重要变化进行影响分析；
  - 2、行业比较：跟住中观行业的基本面变化、掌握重要行业分析方法论，加深对股价的理解并提
-

---

示机会；

3、课题研究：根据研究需要对专项课题进行深入研究并做汇报。

**任职要求：**

- 1、硕士及以上学历，2026 年应届毕业生；
- 2、具有宏观研究、策略研究或周期类行业研究经验优先，具备较强的数据分析和编程能力；
- 3、做事踏实，能够沉下心专注做研究，有求知欲，想要不断扩展知识能力边界。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

### 三、助理信用研究员（北京）

**岗位职责：**

- 1、行业研究：跟踪行业情况，对行业内信用债做好资质排序、资质分析以及密切跟踪；
- 2、公司研究：负责对信用债准入、评级、跟踪等，监测和提示潜在信用风险，必要时进行现场调研，撰写相关研究报告及调研报告，维护和管理公司债券备选库；定期进行持仓信用债及债券备选库的跟踪、梳理，提示信用风险；
- 3、课题研究：根据研究需要对专项课题进行深入研究并做相关汇报；
- 4、其他支持：提供其他方面的研究支持，完成领导交办的其他任务。

**任职要求：**

- 1、硕士及以上学历，具备理工科背景优先，2026 年应届毕业生；
- 2、具有良好的行业研究、财务分析和定量分析能力；
- 3、具备较强的信息识别及判断能力，能够深度思考，发现事物运行的本质；
- 4、自驱力强，抗压能力强，具备良好的沟通交流能力和团队协作精神。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

### 四、助理债券交易员（北京）

**岗位职责：**

- 1、学习固定收益市场各品种的投资交易特性；
- 2、跟踪市场动态，完成市场交易数据的分析，完成研究报告；
- 3、拓展和储备交易对手，维护良好的合作关系。

**任职要求：**

- 1、硕士学历，具备良好的经济学功底，2026 年应届毕业生；
- 2、具有较强的研究能力和学习能力，对债券交易工作充满热情；
- 3、内驱力强，正直有责任感，性格开朗，具有良好的沟通协调能力。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

### 五、助理互金业务经理（北京）

**岗位职责：**

---

- 
- 1、参与互金代销平台各类资产的综合运营工作，推动平台合作机会和资源上线，利用场景、专题、活动、内容、工具等营销抓手，促进用户增长及规模提升；
  - 2、分析用户画像，关注竞品的营销动态，协调内外部资源，完成营销项目的策划、落地；
  - 3、结合市场、平台、用户情绪，判断资产营销节奏，准确挖掘营销卖点，影响用户决策链路，提升交易转化效率；
  - 4、通过定期的营销数据复盘，持续优化营销策略；
  - 5、采用创新、多样的形式，提升用户持有体验，完善用户全生命周期陪伴。

**任职要求：**

- 1、硕士学历，专业不限，2026 年应届毕业生；
- 2、熟悉金融产品及互联网营销，具备金融、互金平台实习经验优先，具有学生社团活动经历优先；
- 3、具备市场敏感度、创新思维，责任心强，勤勉务实，结果导向，具备良好的沟通协作能力。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

## **六、助理产品经理（北京）**

**岗位职责：**

- 1、协助编制基金产品设计开发所需材料；
- 2、在产品报批、发行、生命周期管理中，辅助产品经理完成相关流程和沟通、材料准备；
- 3、参与产品研究工作，进行产品研究相关基础信息的搜集与整理，配合产品经理得出关键研究结论，独立承担部分专题课题的研究；
- 4、辅助建立量化模型进行以主动权益、指数基金为主要工具的投资方案模拟测算，并撰写相关研究报告。

**任职要求：**

- 1、硕士及以上学历，金融工程、统计学、计算机、软件工程等相关专业优先，2026 年应届毕业生；
- 2、具备量化实习经验及 Python、SQL 编程能力者优先；
- 3、具备良好的逻辑思维能力、沟通协调能力和文字表达能力，工作积极主动，踏实勤奋。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

## **七、助理机构销售经理（北京/深圳）**

**岗位职责：**

- 1、定期拜访机构客户，维护已有客户关系，积极挖掘和拓展新客户，达成业务目标；
- 2、对市场、产品、客户需求进行深入研究，为客户提供专业化的解决方案，对业务模式进行创新；
- 3、做好客户拜访和接待记录，对客户反馈信息整理、总结和反馈。

**任职要求：**

- 1、硕士学历，财经、管理类相关专业优先；
  - 2、对金融行业有一定的了解，具有销售类岗位相关实习经验优先，具备学生社团实践经历优先；
-

- 
- 3、具有良好的逻辑思维能力、沟通协调能力和客户服务意识；
  - 4、踏实勤奋、结果导向，抗压能力强，团队协作能力强。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

## **八、助理银行渠道销售经理（北京/上海）**

### **岗位职责：**

- 1、协助开拓及维护辖区内银行零售客户，做好零售业务的扩展以及公司在渠道上的品牌和产品宣传工作，将零售业务进一步做深做细；
- 2、根据团队销售目标和区域客户情况，协助制定有针对性的销售方案，并推动业务转化落地。

### **任职要求：**

- 1、硕士学历，财经、管理类相关专业优先，2026 年应届毕业生；
- 2、踏实勤奋、结果导向，抗压能力强，团队协作能力强；
- 3、具有较强的执行力、良好的逻辑思维能力和沟通协调能力；
- 4、对金融行业有一定的了解，具有学生社团活动经历优先。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

## **九、助理券商渠道销售经理（北京）**

### **岗位职责：**

- 1、协助开拓及维护辖区内券商客户，制定销售服务方案并推动机构业务对接，助力团队目标达成；
- 2、推进基金产品首发与持续营销，开展市场分析、客户拜访及业务落地执行；
- 3、策划并实施券商渠道线上线下的营销活动。

### **任职要求：**

- 1、硕士学历，财经、管理类相关专业优先，2026 年应届毕业生；
- 2、对资管行业有一定的了解，具有学生社团经历优先，能接受一定程度的出差；
- 3、踏实勤奋、结果导向，执行力强，抗压能力强；
- 4、具备良好的逻辑思维能力、沟通协调能力和团队协作精神。

**应聘方式：**登录 <https://app.mokahr.com/campus-recruitment/thfund> 在线申请

## **【面向 2027 届-日常实习】**

## **助理渠道销售经理（深圳）**

### **岗位职责：**

- 1、协助开拓及维护辖区内银行零售客户，做好零售业务的扩展以及公司在渠道上的品牌和产品宣传工作，将零售业务进一步做深做细；
  - 2、根据团队销售目标和区域客户情况，协助制定有针对性的销售方案，并推动业务转化落地。
-

---

**任职要求：**

- 1、硕士学历，财经、管理类相关专业优先，2027 年应届毕业生；
- 2、踏实勤奋、结果导向，抗压能力强，团队协作能力强；
- 3、具有较强的执行力、良好的逻辑思维能力和沟通协调能力；
- 4、对金融行业有一定的了解，具有学生社团活动经历优先。

**应聘方式：**发送简历至 zhaopin@thfund.com.cn，邮件及简历标题：岗位-姓名-联系方式。